

CBS Network
ECUADOR

Certificación en:

GESTIÓN DE COMERCIO EXTERIOR Y ADUANAS



ORGANIZADO POR:



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

CON EL APOYO DE:



ORGANIZADO POR:

CBS NETWORK ECUADOR

CON EL AVAL DE:
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE GUAYAQUIL

Presentamos nuestra propuesta para la Certificación en: GESTIÓN DE COMERCIO EXTERIOR Y ADUANAS, un programa que otorga un certificado por 60 horas, de las cuáles 40 horas son modalidad sincrónica, vía zoom y 20 horas de trabajo autónomo, con lo cual se otorgaría un certificado de aprobación, incluye los siguientes temas:

No.	Módulo	Fechas / Horarios	Instructor
1.-	Contratación y Negociación Internacional	13, 14, 15 y 16 de febrero 19h00 a 21h00	Roberto Rosales
2.-	Normativa y Operaciones Aduaneras	27 y 28 de feb. 01 y 02 de mar. 19h00 a 21h00	Fernanda Inga
3.-	Nomenclatura y Clasificación Arancelaria	13, 14, 15 y 16 de marzo 19h00 a 21h00	Manuel Carbajal
4.-	Valoración Aduanera y Duda Razonable	27, 28, 29 y 30 de marzo 19h00 a 21h00	Erika Antón
5.-	Seguros y Transporte Internacional	10, 11, 12 y 13 de abril 19h00 a 21h00	Andrés Bolaños

Presentación y Antecedentes de CBS NETWORK

CBS es una empresa de Consultoría, Auditoría y Capacitación representante en las áreas de Capacitación y Consultoría de los programas y metodologías de Naciones Unidas, cuenta con oficina en Ecuador, Dirección a cargo de Roberto Rosales SCM. Trabajamos alineados a las directrices del Centro de Comercio Internacional, de Ginebra – Suiza, del cual somos licenciarios, en el Sistema de Formación Modular en Supply Chain Management, un programa que está presente en 61 países alrededor del mundo.

TEMARIO A DESARROLLAR

1. CONTRATACIÓN Y NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (12 horas)

TEMAS A TRATAR:

- Contratos de Compraventa internacional de mercancías
- Convención de Viena
 - o Principales aspectos a considerar
 - o Transferencia de propiedad
 - o Responsabilidades de las partes
- Aspecto prácticos en la contratación internacional
- Casos de estudio en Ecuador
- Términos de Negociación Internacional
- Principales errores al usar los Incoterms 2020
- Recomendaciones prácticas en el uso de Incoterms 2020
- Costeo de operaciones de comercio exterior con Incoterms 2020
- Casos de estudio en Ecuador

2. SEGUROS Y TRANSPORTE INTERNACIONAL (12 horas)

TEMAS A TRATAR:

- Principales ramos de seguros
- Contratación de seguros
- Componentes del contrato de seguros
- Aspectos principales a considerar
- Tipos de cobertura
 - o Libre avería particular
 - o Con avería particular
 - o Todo riesgo
- Condiciones generales y particulares de una póliza
- Liquidación de siniestros
- Casos de estudio
- Generalidades de la gestión del transporte de carga
- Tipos de carga y sus características
- Responsabilidades de los principales actores de la gestión
- Tipos de medio de transporte por tamaño y configuración.
- Metodologías para la selección de alternativas de carga
- Elementos a considerar para maximizar el uso de la modalidad de carga [capacidades, frecuencias, itinerarios, restricciones]

3. NORMATIVA Y OPERACIONES ADUANERAS (12 horas)

TEMAS A TRATAR:

* Fundamentos del Derecho Aduanero

- Importancia de la aduana, su estructura orgánica y normativa
- Principales roles de la aduana: facilitación, control y recaudación.
- Conceptos fundamentales aduaneros

* La obligación aduanera y tributos al comercio exterior

- Definición y alcance: Nacimiento, exigibilidad y extinción
- Elementos constitutivos
- Clases de obligados
- Derechos arancelarios, IVA e ICE, tasas por servicios aduaneros y demás gravámenes.

* Importación y sus regímenes

- Importación a consumo: formalidades, despacho, pagos y levante.
- Otros regímenes de importación
- Garantías aduaneras

* Exportación y sus regímenes

- Exportación definitiva: formalidades, despacho, y embarque.
- Regímenes de exportación
- Otros regímenes y regímenes de excepción.

4. NOMENCLATURA Y CLASIFICACIÓN ARANCELARIA (12 horas)

TEMAS A TRATAR:

- Análisis y revisión de los cambios en la VII Enmienda al S.A.
- Impacto de los cambios en las operaciones de comercio exterior en Ecuador
- Revisión de la estructura del S.A.
- Estudio de las inclusiones y exclusiones al S.A.
- Revisión de los cambios en las secciones
- Revisión de los cambios en los capítulos
- Casos especiales de clasificación
- El uso de la tecnología en la clasificación arancelaria
- Futuro de la clasificación arancelaria
- Mesa de trabajo sobre principales aspectos relacionados al tema.

5. VALORACIÓN ADUANERA Y DUDA RAZONABLE (12 horas)

TEMAS A TRATAR:

- La importancia y aplicación de los métodos de Valoración Aduanera
- El desarrollo de los métodos de Valoración establecidos en el Artículos VII del GATT 1994
- La determinación del valor en aduanas y el criterio técnico legal en aduanas
- La determinación de la base imponible de los derechos de aduana
- Base legal actualizada de la duda razonable
- Factores de riesgos en las importaciones
- Notificación, sustento, plazos, carga de la prueba y documentos probatorios
- Plazos de decisión del SENAE, métodos y ajustes aplicables
- Recursos de impugnación
- Casuística actual en Ecuador

INSTRUCTORES:

Miguel Carbajal - MÉXICO

Andrés Bolaños – PANAMÁ

Raymer López - CUBA

Erika Antón - ECUADOR

Roberto Rosales - ECUADOR

Fernanda Inga - ECUADOR

El evento será transmitido vía zoom,

INICIA EL 13 DE FEBRERO

CLASES DE LUNES A JUEVES: 19h00 a 22h00

8 HORAS MODALIDAD SINCRÓNICA

4 HORAS TRABAJO AUTÓNOMO

SOPORTE DE AULA VIRTUAL

Costo del evento:

Inversión: \$400

Se incluyen:

- Plataforma zoom para transmisión en vivo (acceso a las grabaciones)
- Material digital, para su distribución a cada participante, enviado previamente.
- Certificado de aprobación, emitido en conjunto con CBS NETWORK ECUADOR.
- Revisión de casos prácticos, casos de estudio, videos explicativos, mesas de trabajo, actividades a desarrollar en grupo y entregables.
- Informe de evaluación por parte del Trainer a los participantes.
- Adicionalmente ponemos a disposición nuestro canal YOU TUBE con más de 30 horas de formación especializada en logística internacional, comercio exterior y aduanas.



Andrés Bolaños
PANAMÁ



Más de 24 años de experiencia en la industria logística. Experiencia en la industria del transporte de carga y transporte. Consultor y capacitador logístico en Panamá, Colombia y México. Enfoque en la integración de procesos y la cadena de transporte.



Raymer López
CUBA



Asociado del Estudio Jurídico Manosalvas & Partners Abogados. Posee amplia experiencia en el mundo de los seguros, tanto a nivel nacional como internacional, llegando a ocupar el cargo de subdirector de la oficina de seguros generales, de Seguros Internacionales de Cuba, S.A.



Fernanda Inga
ECUADOR



Experta en asuntos relativos al derecho económico con énfasis en derecho aduanero, derecho tributario, comercio internacional, solución de controversias y relaciones internacionales. Con experiencia profesional en las áreas de asesoría legal, patrocinio judicial y asuntos de comercio exterior en el sector privado, la administración aduanera del Ecuador y equipos multidisciplinarios en el extranjero.



Erika Antón
ECUADOR



Amplia experiencia en comercio exterior y aduanas. Ex funcionaria de la aduana, como Jefa de Normativa aduanera, y liderando proyectos de implementación de Exportaciones, Depósitos Aduaneros y Regímenes Especiales. Asesora empresarial en comercio exterior y aduanas mediante la Consultora Fácil Emprendimiento.



Juljo Carbajal
MÉXICO



Licenciado en Vista Aduanal egresado de la Escuela Nacional de Capacitación Aduanera, titulado con la tesis profesional Divergencias Químico-Arancelarias en la Identificación de las Sales de Antibióticos. Entre otros estudios realizados posteriormente a su titulación, destaca su participación en el XXII Curso Iberoamericano sobre Técnicas Aduaneras Internacionales, efectuado en Madrid, España, en la Escuela de la Hacienda Pública, auspiciado por el gobierno de España y por la Organización de Estados Americanos (OEA).



Roberto Rosales
ECUADOR



Apasionado por aportar y ser útil, siempre reinventándome, busco nuevos retos y aprender más; una de mis fortalezas, mis conocimientos sobre Incoterms y negociaciones internacionales, académico por convicción al 100%. Más de 20 años de experiencia profesional y académica,

Metodología a seguir. -

Concepto clave del dictado de la capacitación. Modelo de Capacitación Consultiva.
Diferencia con otras capacitaciones:

El modelo que se utiliza durante el desarrollo de la capacitación es una combinación de: Exposición, Resolución de casos y/o aplicación al negocio puntual con la participación de los asistentes, se realizarán casos alineados a la realidad de manera que se lleven a la implementación práctica.

Toda vez que los conceptos están fijados, utilizamos casos generales y si se cuenta con la información pertinente, también utilizamos casos de la industria particular de donde provengan los asistentes.

Este es un enfoque con el que CBS tiene particular familiaridad por nuestra larga actividad conjunta de consultores y capacitadores.

Próximas Acciones:

Esperamos esta propuesta sea de su interés y quedamos a vuestra disposición para coordinar lo necesario que permita concretar la propuesta.

Todas nuestras actividades, programas de capacitación y servicios pueden verse en detalle accediendo a nuestra página **www.cbsnetwork.com.ec**

CBS NETWORK ECUADOR